



## **Unser Unternehmen**

Xylem ist ein Fortune 500 Wassertechnologieunternehmen mit global 23'000 Mitarbeitenden in über 100 Ländern und einer Mission: unseren Kunden durch innovative Technologielösungen und unser Fachwissen bei der Lösung von Wasserproblemen und -herausforderungen zu helfen. Wir sind der weltweit führende Anbieter effizienter, innovativer und nachhaltiger Wassertechnologien, die dafür sorgen, dass unser Wasser nachhaltig genutzt, optimal verwaltet, erhalten und wiederverwendet wird.

Mit unserer Organisation in der Schweiz betreuen wir mit mehr als 90 Mitarbeitenden an zwei Standorten Kunden in unterschiedlichen Bereichen rund um das Thema Wasserkreislauf.

Zur Verstärkung des bestehenden Verkaufsaussendienst-Teams der Abteilung Bau & Haustechnik suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung für die Region Bern, Basel, Solothurn und Seeland eine/n

## **Verkaufsberater\*in Aussendienst Bau & Haustechnik**

[Bewerben](#)

### **Ihre Hauptaufgaben**

- Vorstellung, resp. Verkauf von Produkten und Systemlösungen
- Aktive Neukundenakquise (Sanitärinstallateure wie auch -Planer und Baufirmen)
- Ausarbeitung nachhaltiger und wirtschaftlicher Lösungen in Zusammenarbeit mit dem technischen Innendienst
- Projektbegleitung und Koordination der Abwicklung
- Reporting und regelmässige Analyse der Markt- und Wettbewerbsentwicklung
- Teilnahme an Kundenevents, Messen und Fachtagungen

### **Ihre Kompetenzen**

- Abgeschlossene technische Ausbildung idealerweise in der Haustechnikbranche als Sanitärinstallateur / -Planer oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Bestehendes Netzwerk im Bereich Haustechnik
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

- Selbständige, initiative und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse/ Sicherer Umgang mit MS Office

### **Ihre Perspektiven**

- Hohe Eigenverantwortung bei der Marktbearbeitung und Kundenberatung
- Abwechslungsreiche Aufgabe mit einer faszinierenden Produktpalette eines weltweit führenden Anbieters
- Kompetente Unterstützung durch ein erfahrenes technisches Backoffice
- Zusammenarbeit in einem motivierten, familiären Team
- Firmenfahrzeug, Handy und Laptop für die professionelle Ausstattung

Werden Sie Teil des globalen Xylem-Teams und gestalten Sie innovative Technologielösungen mit, die die Nutzung, Verfügbarkeit, den Schutz und die nachhaltige Verwendung von Wasser sicherstellen.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

### **Kontakt**

#### **Nurtan Redzepi**

Verkaufsleiter Bau & Haustechnik

[0795315699](tel:0795315699)

[nurtan.redzepi@xylem.com](mailto:nurtan.redzepi@xylem.com)

#### **Xylem Switzerland AG**

Alte Steinhauserstrasse 23

6330 Cham

[www.heusser.ch](http://www.heusser.ch)